



SIMULARE DE BUSINESS – Planificare Strategică - Elaborarea deciziilor

*Lector, certificat de CELEMI: Sorin Păun, România
Chișinău, 31 ianuarie-01 februarie 2012
Orarul zilei: (9:00-17:00)*



Programul se bazează pe simularea de business "Decision Base", dezvoltată de Celemi, liderul mondial în învățare experiențială.

În cadrul simulării șase companii vor concura pentru același consumator într-un mediu de piață dinamic.

Participanții vor prelua roluri diferite într-o echipă de management și anume – Marketing și Vânzări, Dezvoltare și Servicii, Planificare și Livrare, Finanțe și Control.

Obiectivul este de a elabora și executa cu succes o strategie care conduce la rezultate câștigătoare.

Detalii privind Celemi Decision Base™

Suport de curs:

Simulare de business în baza unei mese organizată sub forma unui model de companie (departamente, resurse financiare, active, acționari).

Participanți:

Șase echipe: 30 participanți în total.

Durată:

2 zile (31 ianuarie-01 februarie)

Facilitator:

Sorin Păun, România, certificat de CELEMI

Limba de comunicare:

Româna

Pentru mai multe informații și detalii privind simulările de business CELEMI, puteți vizita www.celemi.com

Obiectivele Programului:

Până la sfârșitul acestui modul participanții vor:

- ⇒ Înțelege operațiunile generale ale companiei
- ⇒ Înțelege cum se pot poziționa pe piață și cum pot genera avantaj competitiv
- ⇒ Ști să alinieze eforturile operaționale cu strategiile formulate
- ⇒ Recunoaște oportunități de afaceri profitabile
- ⇒ Ști să folosească indicatorii financiari și instrumentele de planificare

Capitole parcurse:

1. Înțelegerea situațiilor financiare
2. Planificarea strategică
3. Management financiar
4. Orientarea către piață
5. Orientarea către client
6. Indicatori de performanță specifici
7. Cash-flow
8. Supply chain management
9. Metoda ABC – Activity Based Costing
10. Analiza competiției

Prețul: 500 euro pentru una persoana participantă (oferim reducere 10% în cazul rezervării unei mese compuse din 5-6 participanți)